

Q 3 千歳市場以外から仕入を行う理由は何ですか？（複数回答可）

- ・鮮度及び品質がよくないから
- ・品揃えが少ないから
- ・数量を確保できないから
- ・価格が折り合わないから
- ・その他（ ）

・鮮度及び品質がよくないから	2件	
・品揃えが少ないから	9件	
・数量を確保できないから	3件	
・価格が折り合わないから	7件	
・その他	3件	
・今まで取引があったから		1件
・カレイ一夜干の加工をしているので安く仕入れている。		1件
・価格、数量が少量でよいから		1件

Q 4 千歳市場の卸売業者等に期待するものは何ですか？（複数回答可）

- ・鮮度及び品質
- ・豊富な品揃え
- ・地元産品の充実
- ・安定した数量の確保
- ・商品情報等の提供（特徴や栄養分など消費者へのPR情報等）
- ・商品の入荷情報（何が、いつ頃、どれだけ入荷となるか等）
- ・その他（ ）

・鮮度及び品質	7件
・豊富な品揃え	12件
・地元産品の充実	10件
・安定した数量の確保	5件
・商品情報等の提供（特徴や栄養分など消費者へのPR情報等）	8件
・商品の入荷情報（何が、いつ頃、どれだけ入荷となるか等）	10件
・その他	1件
〔・購入業者への対応の仕方	1件〕

Q5 ほかに卸売業者等へのご意見、ご要望等がありましたら、ご自由にお書きください。

- ・鮮度、品質が命なので、入荷してから日数が過ぎる物は値を下げてほしい。
- ・塩干、魚貝、鮮魚等を産地、生産者、製造元などを厳選にコーナーを設けて、お取りよせ的に（サンプル）を買受人に品定めしてもらって買っていただく。
- ・スーパー等に対応出来る商品価格を週に何点かあれば卸して欲しい。
- ・仕入れに力を入れてほしい。売れなければ仕入れ先を考えてしまう。私達はお客さんなので、もっと親切にしてほしい。商品がないと言われれば、他から仕入れるしかない。
- ・たくさん買えないので何も言えません。
- ・従業員の教育をもう少ししてほしい。（話かけづらい）
- ・スーパーよりは安くしてほしい。
- ・商品により担当が誰かわからない。
- ・卸売業者の担当の方の中に、相手（買受人）によって接客態度が全然違うと感じる時がある。聞いてもぶっきらぼうの返答をしたりする。もう、それ以上聞けなくなる。